

## سرفصل های آزمون نمایندگی فروش بیمه های زندگی

### عمومی و کلیات (شامل ۲۰ سوال)

- قانون بیمه و قانون تأسیس بیمه مرکزی
- اصول بیمه و مدیریت ریسک
- بازاریابی بیمه و فنون مذاکره
- فرآیند صدور
- اصطلاحات بیمه ای فارسی به انگلیسی

### بیمه های عمر و مقررات مربوطه (شامل ۳۰ سوال)

- مزیت بیمه عمر بر سایر برنامه ریزی های مالی و تمایز آن نسبت به سایر ابزارهای مالی رقیب (بانک، بورس و...)
- انواع محصولات بیمه زندگی، تفاوت بیمه های عمر اندوخته دار غیر اندوخته دار
- دلایل نیاز پس اندازی فرد و اولویت بندی نیازهای بیمه ای وی
- آشنایی با مزایای مالیاتی بیمه های زندگی
- نحوه ارزیابی ریسک، صدور بیمه نامه و الحاقیه، عوامل مؤثر در محاسبه نرخ حق بیمه، بررسی فرم پیشنهاد بیمه نامه و اجزای آن
- نحوه اعلام خسارت و مراحل پرداخت آن، مدارک و مستندات لازم
- آیین نامه ها و مصوبات مرتبط با بیمه های عمر (آیین نامه ۷۱، ۸۳، ۹۴، ۶۸، ۹۶)
- آشنایی با پوششهای تکمیلی مرتبط با بیمه های زندگی شامل بیمه حوادث، جبران هزینه بیماریهای خاص، معافیت از پرداخت حق بیمه در صورت ازکارافتادگی و ...

### منابع آزمون

- کتاب اصول، مقررات و رشته های بیمه، جلد اول و ۳ فصل اول جلد دوم، انتشارات پژوهشکده بیمه
- کتاب بیمه های اشخاص، سید محمد حسینی پور، انتشارات پژوهشکده بیمه